Analisis Harga Pembelian Produk Salam Terhadap Perhitungan Kebijakan Bank Indonesia (Studi Kasus Pada BMT Matahari Artha Daya Tulungagung)

Toriqul Firdaus

Jurusan Akuntansi Fakultas Ekonomi Universitas Islam Kadiri

ABSTRAKSI

BMT Matahari Artha Daya adalah lembaga keuangan yang berbasis syariah, tujuan utama didirikan BMT ini adalah sebagai media untuk mempertemukan kepentingan shohibul mal (pemilik dana) dengan masyarakat yang membutuhkan dana, yang beroperasi berlandaskan prinsip syariah , keimanan, keterpaduan, kekeluargaan, kebersamaan, kemandirian dan profesionalisme untuk meningkatkan kualitas usaha ekonomi untuk kesejahteraan anggota pada khususnya dan masyarakat pada umumnya.

Jenis data yang digunakan dalam penelitian ini adalah data primer dan data skunder. Data primer yang digunkan dala penelitian ini berupa data gambaran umum perusahaan, sejarah perkembangan perusahaan dan struktur organisasi. Data skunder yang digunakan dalam penelitian ini berupa perhitungan pembiayaan harga pembelian produk salam. Teknik analisis data yang digunakan dalam penelitian ini adalah deskriptif kuantitatif dan alat analisis yang digunakan adalah rumus dari Bank Indonesia.

Dari hasil analisis disimpulkan bahwa terdapat ketidak samaan perhitungan harga pembelian produk salam pada BMT Matahari Artha Daya dengan perhitungan yang menggunakan rumus dari Bank Indonesia. Pada BMT Matahari Artha Daya hanya mengurangkan antara harga jual dengan margin yang diinginkan. Dari perhitungan diatas, harga pembelian produk salam pada BMT Matahari Artha Daya lebih tinggi dari hasil perhitungan yang menggunakan rumus dari Bank Indonesia apabila dalam perhitungan yang menggunakan rumus dari Bank Indonesia menggunakan range tertinggi, karena pada Bank Indonesia terdapat pengurangan Operational cost portion (Porsi harga operasional) dan Risk provision (Ketentuan resiko) dari harga jual. Tetapi apabila menggunakan range terendah, harga pembelian produk salam akan lebih tinggi dari BMT Matahari Artha Daya.

Kata kunci : Produk salam, Perhitungan Bank Indonesia

PENDAHULUAN

Bertahun-tahun sudah ekonomi dunia didominasi oleh sistem bunga. Hampir semua perjanjian di bidang ekonomi dikaitkan dengan bunga. Banyak negara yang telah dapat mencapai kemakmurannya dengan sistem bunga ini di atas kemiskinan negara lain sehingga terus-menerus terjadi kesenjangan. Pengalaman di atas telah mendominasi perekonomian dunia dengan sistem bunga selama bertahun-tahun, hal ini membuktikan ketidak mampuannya pemerintah untuk menjembatani kesenjangan ini. Di dunia, di antara negara maju dan negara berkembang kesenjangan itu semakin lebar, sedang di

dalam negara berkembang kesenjangan itupun semakin dalam.

Meskipun tidak diakui secara terus terang tetapi disadari sepenuhnya bahwa sistem ekonomi yang berbasis kapitalis serta menempatkan uang sebagai komoditi yang diperdagangkan bahkan secara besar-besaran ternyata memberikan akibat yang serius terhadap kerusakan hubungan ekonomi yang adil dan produktif. krisis nilai tukar yang terjadi dapat membuat perbankan nasional mengalami kondisi yang sangat memprihatinkan. Hal tersebut ditandai dengan besarnya hutang dalam valuta asing yang melonjak, tingginya kredit macet, dan menurunnya permodalan bank. Kondisi tersebut diperburuk lagi dengan suku bunga yang meningkat tajam sejalan dengan kebijakan moneter untuk meredam gejolak nilai tukar, sehingga banyak bank yang mengalami tingkat suku bunga pinjaman yang lebih rendah dari pada tingkat suku bunga tabungan. Kondisi perbankan yang sangat parah tesebut terutama sebagai akibat dari pengelolaan bank yang tidak berhati-hati. Di pihak lain terdapat pandangan dari para ahli bahwa penerapan sistem bunga telah memperparah terpuruknya sistem perbankan nasional.

Banyaknya fakta yang menggambarkan kesenjangan yang terjadi akibat diterapkannya sistem bunga, menjadikan kita dapat berfikir bahwa sistem bunga yang masih berlaku saat ini harus diganti dengan sistem lain yang dapat memberikan manfaat yang lebih baik serta mempunyai kontribusi positif guna membangun perekonomian yang sejahtera. Salah satu sistem alternatif tersebut adalah sistem perbankan berdasarkan prinsip bagi hasil yang beroperasi berdasarkan pada prinsip-prinsip Islam.

Perkembangan lembaga keuangan yang beroperasi dengan prinsip bagi hasil tidak terlepas dari adanya legalitas hukum dalam bentuk undang-undang perbankan no.7 tahun 1992 sebagaimana telah diubah dengan UU No. 10 tahun 1998. Undang-undang ini perbankan mengizinkan lembaga menggunakan prinsip bagi hasil, bahkan memungkinkan bank untuk beroperasi dengan dual system, yaitu beroperasi dengan sistem bunga dan bagi hasil, sebagaimana dipraktekkan oleh beberapa bank di Indonesia. Selain adanya beberapa peraturan yang telah untuk operasionalisasi ditetapkan bank syariah, saat ini juga telah dibentuk seperangkat aturan yang mengatur tentang perlakuan akuntansi bagi transaksi-transaksi khusus yang berkaitan dengan aktivitas bank svariah, vaitu dengan diberlakukannya Pernyataan Standar Akuntansi Keuangan No. 59 tentang akuntansi perbankan syariah.

Adapun lembaga keuangan yang beropersi selain bank *syariah* yaitu BMT (*Baitul Maal wat Tamwil*). BMT didirikan dengan tujuan untuk mempromosikan dan mengembangkan penerapan prinsip-prinsip Islam syariah. BMT merupakan usaha untuk memenuhi keinginan khususnya sebagai umat Islam yang menginginkan jasa layanan bank *syariah* untuk mengelola perekonomiannya.

BMT merupakan lembaga keuangan swasta yang modal sepenuhnya bersumber dari masyarakat. Lembaga ini tidak mendapat subsidi sedikitpun dari pemerintah dalam menjalankan operasinya, BMT tidak mengenal konsep bunga uang dan tidak mengenal peminjaman uang tetapi yang ada adalah kemitraan/kerjasama (mudharabah dan musyarakah) dengan prinsip bagi hasil. sementara peminjaman uang hanva dimungkinkan untuk tujuan sosial tanpa adanya imbalan apapun. Sehingga dalam operasinya dikenal beberapa produk BMT (Baitul Maal wat Tamwil) antara lain produk dengan prinsip mudharabah dan musyarakah. mudharabah dilakukan Prinsip menyepakati *nisbah* bagi hasil atas keuntungan yang akan diperoleh sedangkan kerugian yang timbul menjadi resiko pemilik dana sepanjang tidak ada bukti bahwa pihak pengelola tidak melakukan kecurangan.

BMT mempunyai produk-produk lain, salah satu produk tersebut adalah salam, prinsip salam adalah jual beli barang pesanan dengan penangguhan pengiriman dari pihak bank dan pelunasannya dilakukan segera oleh pihak pembeli sebelum barang tersebut diterima sesuai dengan syarat-syarat tertentu. BMT dapat bertindak sebagai pembeli atau penjual dalam suatu transaksi salam. Jika bank bertindak sebagai penjual kemudian memesan kepada pihak lain untuk menyediakan barang pesanan dengan cara salam maka hal itu disebut salam paralel. Ketentuan harga barang pesanan tidak dapat berubah selama jangka waktu akad.

RUMUSAN MASALAH

Berdasarkan uraian di atas peneliti merumuskan masalah penelitian sebagai berikut :

Bagaimana evaluasi harga pembelian produk salam di BMT Matahari Artha Daya terhadap perhitungan kebijakan Bank Indonesia.

Batasan Masalah

Dalam hal ini penulis akan membatasi penelitian pada perhitungan harga pembelian produk *salam* di BMT Matahari Artha Daya dengan menggunakan perhitungan kebijakan Bank Indonesia. Adapun periode waktu yang akan dipakai untuk analisis adalah tahun 2011.

Tujuan Penelitian

Adapun tujuan dari penelitian ini adalah untuk mengatahui apakah harga pembalian produk *salam* sudah sesuai dengan perhitungan kebijakan Bank Indonesia.

METDELOGI PENELITIAN

Peneliti memilih lokasi penelitian pada **BMT** Matahari Artha Daya. Yang beralamatkan di Jl. Raya Doroampel No. 34 Tulungagung, Sumbergempol mendapat pengakuan hukum pada tanggal 16 Juni 2004 dengan Nomor Badan Hukum 188.2/87/BH/IV/2004. Didasari ikhlas mencari ridho Allah SWT, BMT Matahari Artha Daya telah mampu mengukir prestasi dan ikut berperan aktif dalam mengembangkan potensi umat khususnya masyarakat kecil.

Dalam melakukan analisis peneliti menggunakan langkah sebagai berikut :

1. Penelitian ini menggunakan metode deskriptif kuantitaif, dengan rumus sbb:

Selling price (Harga penjualan)	SP
Operational cost portion (Porsi harga operasional)	(OCP)
Targeted customer number (Nomes target pelanggaan)	TCN
Risk provision (Ketentuan yesiko)	(RP)
Expected return (Keuntungan yang diharapkan)	(ER)
Purchasing price (Harga pembelian)	pp

Keterangan:

- 1) Selling price (Harga penjualan) = Harga jual di pasaran.
- 2) *Operational cost portion* (Porsi harga operasional)
 - = Range 3% 5% dari *Selling price* (Harga penjualan)
- 3) *Targeted customer number* (Nomor target pelanggaan)
 - = Selling price (Harga penjualan) -Operational cost portion (Porsi harga operasional)
- 4) Risk provision (Ketentuan resiko) = 2% - 3% dari Selling price (Harga penjualan)
- 5) *Expected return* (keutungan yang diharapkan)
 - = 2% dari *Selling price* (Harga penjualan)
- Membandinkan perhitungan harga pembelian produk salam menurut Bank

Indonesia dengan BMT Matahari Artha Daya.

HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN

Gambaran Umum Perusahaan

Pada tanggal 26 Maret 2003 BMT Matahari Artha Dava didirikan. beralamatkan di Jl. Raya Doroampel No. 34 Tulungagung, Sumbergempol mendapat pengakuan hukum pada tanggal 16 Juni 2004 Badan dengan Nomor Hukum 188.2/87/BH/IV/2004. Didasari ikhlas mencari ridho Allah SWT, BMT Matahari Artha Daya telah mampu mengukir prestasi dan ikut berperan aktif dalam mengembangkan potensi umat khususnya masyarakat kecil.

Nama BMT Matahari Artha Daya mempunyai arti tersendiri. BMT adalah singkatan dari Baitul Maal wat Tamwil atau Balai Usaha Terpadu, yakni sebuah lembaga ekonomi keuangan mikro *syariah* yang berintikan Baitul Maal (lembaga amil zakat / non profit) dan Baitut Tamwil (Lembaga Pembiayaan). Sedangkan Matahari Artha Daya mempunyai arti sumber kehidupan (uang) yang mempunyai kekuatan besar.

Tujuan utama didirikan BMT ini adalah sebagai media untuk mempertemukan kepentingan shohibul mal (pemilik dana) dengan masyarakat yang membutuhkan dana, yang beroperasi berlandaskan prinsip syariah, keimanan, keterpaduan, kekeluargaan, kebersamaan, kemandirian profesionalisme untuk meningkatkan kualitas usaha ekonomi untuk kesejahteraan anggota pada khususnya dan masyarakat pada umumnya.

Berdasarkan wawancara dengan manajer umum BMT Matahari Artha Daya, Bapak Iwa Sumantri, S.Pd., alasan pemilihan lokasi BMT ini adalah sebagai berikut :

- Mudah dijangkau oleh para nasabah atau masyarakat. Hal ini disebabkan letak daerah tersebut terdapat di jalan utama dimana semua angkutan kota melewati jalan tersebut.
- 2. Letaknya yang strategis, sehingga memudahkan komunikasi dengan lembaga keuangan *syariah* lain.
- 3. Lokasi tersebut berdekatan dengan pusat keramaian sehingga menjamin akan

keberadaan BMT Matahari Artha Daya dalam mempromosikan dirinya.

Atas dasar amanah dan kerjasama dengan berbagai pihak, BMT Matahari Artha Daya telah membantu pembiayaan nasabah atau anggota. Insya Allah, dengan komitmen yang tinggi, BMT Matahari Artha Daya berniat menjadi Lembaga Keuangan Syariah (LKS) yang kuat, profesional dan unggulan.

Pembahasan

Langkah-langkah yang yang digunakan dalam pemecahan masalah adalah sebagai berikut:

Dari penelitian yang dilakukan oleh penulis, diperoleh data transaksi pembiayaan **BMT** Matahari Artha salam Daya Tulungagung, meliputi analisa pembiayaan produk salam dan harga jual produk salam periode 2011/2012, sebagai berikut:

Analisa Pembiayaan Aspek personal

- 1) Nama Pemohon 2) Istri Pemohon : -3) Alamat 4) Pekerjaan : Petani
- 5) Tujuan Pinjaman : Biaya Penanaman Padi
- 6) Karakter : Baik
- 7) Hubungan dengan BMT: Pembiayaan ke-1
- 8) Rekomendasi
- 9) Hari/Tanggal Survey: Sabtu, 10 Des. 2011

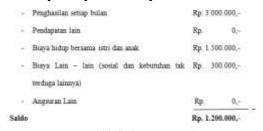
Tabel 4.1 Aspek Keuangan Nasabah



URAIAN

Sesuai dengan hasil *survey*, calon nasabah adalah seorang petani, pekerjaannya tersebut yang bersangkutan memperoleh penghasilan rata-rata yaitu sebesar Rp. 3.000.000,setiap sedangkan istri yang bersangkutan seorang ibu rumah tangga. Apabila diuraikan, maka penghasilan dari yang bersangkutan adalah sebagai berikut:

Perkiraan pendapatan setiap bulan



USULAN

Pembiayaan tersebut kami usulkan untuk dibiayai dengan syarat-ayarat

Jenis Pembiayaan	: Salam
Luas Area	300 x 14 m ²
Jenis Tanaman	: Padi (64 Serang)
Kusinas	Super
Jumlah	: 1,6 Kwintal (1600 Kg)
Jumlah Plafon	:Rp 5.750.000 ,-
Porsi Bh / Adm. Pembiayaan	: (2%
Lain-lain	: Jangka Waktu 3 bulan 10 hari (100 hari)

USULAN

Pembiayaan tersebut kami usulkan untuk dibiayai dengan syarat-syarat sebagai berikut :

Jenis Pembiayaan : Salam $: 300 \times 14 \text{ m}^2$ Luas Area Jenis Tanaman : Padi (64 Serang)

Kualitas : Super

Jumlah : 1,6 Kwintal (1600 Kg) Jumlah Plafon : Rp. 5.750.000,-Porsi Bh / Adm. Pembiayaan Lain-lain: Jangka Waktu 3 bulan 10 hari (100

Tabel 4.2 Rencana Penggunaan Dana

No.	Kegunaan	Harga	
1.	Benth	Жр	280.000,-
2.:	Biaya Operational	Rp	2.150.000,-
¥.	Pupuk	Кp	510,000,-
4.	Biaya Perawatan	Rp	2.520.600,-
	Total	Rp	5.600,000,-

Tabel 4.3 Perhitungan Keuntungan

No	Keterangan	Nominal		
1.	Harga Jual / Kg	Rp 7.800		
ž	Margin / Kg	(Rp 500)	ž.	
E	Iarga Pembelian / Kg	Rp 7.300		
3.:	Total Harga Jual			Rp 12.480.000
4.	Jumlah Plafon	Rp 5.750.000		
5.	Sisa Pembayagan	Rp ≤ 930,000		
6.	Total Harga Pembelian		(Rp 11.680.000)	
	Tota	Margin		Rp 800.000

Analisis Hasil Perhitungan

Dari sekian banyak nasabah BMT Matahari Artha Daya Tulungagung, pada perhitungan pengolahan data penulis menggunakan sampel seorang nasabah yang mengajukan pembiayaan *salam*. Dengan jangka waktu 3 bulan 10 hari (100 hari). Dari sampel diatas dapat dihitung sebagai berikut :

Tabel 4.4 Perhitungan Harga Beli *Salam* Pada BMT Matahari Artha Daya Tulungagung

No	Keterangan	Nominal
1.	Harga Jual / Kg	Rp 7.800
2.	Margin / Kg	(Rp 500)
Harga Pembelian / Kg		Rp 7.300

Sumber: Data Primer, diolah

Tabel 4.5 Total harga Pembelian

Total harga remochan			
Jumlah	Harga Pembelian	Total	
1.600 Kg	Rp 7.300	Rp 11.680.000	

Sumber: Data Primer, diolah

Perhitungan Harga Beli *Salam* Menurut Bank Indonesia

	Menggunakan Range Tertinggi:
Seli	ling price (Harga penjualan)
Op:	erational cost portion (Porsi harga operasional)
Tar	geted customer number (Nomor target pelanggaan)
Ris	kprovision (Ketentuan resiko)
Exp	nected return (keutungan yang diharapkan)

Keterangan:

- 1. Selling price (Harga penjualan)
- Harga jual di pasaran.
 - = Rp 7.800/kg

- 2. *Operational cost portion* (Porsi harga operasional)
- Range 3% 5% dari *Selling price* (Harga penjualan)
- = Rp 7.800 x 5% = Rp 390/kg
- 3. *Targeted customer number* (Nomor target pelanggaan)
- Selling price (Harga penjualan) Operational cost portion (Porsi harga operasional)
- Rp 7800 Rp 390= Rp 7.410/kg
- 4. Risk provision (Ketentuan resiko)
- 2% 3% dari *Selling price* (Harga penjualan)
- Rp $7800 \times 3\%$ = Rp 234/kg
- 5. *Expected return* (keutungan yang diharapkan)
- 2% dari Selling price (Harga penjualan)
- Rp $7.800 \times 2\%$ = Rp 156/kg
- Menggunakan Range Terendah:

Selling price (Harga penjualan)	Rp 7,800
Operational cost portion (Porsi harga operasional)	(Rp 234)
Targeted customer number (Nomor target pelanggaan)	Rp 7,566
Risk provision (Ketentuan resiko)	(RP 156)
Expected return (keutungan yang diharapkan)	(Rp 156)
Purchasing price (Harga pembelian)	Rp 7.254

Tabel 4.6
Total harga Pembelian

10001 1101 80 1 01110 011011			
Jumlah	Harga Pembelian	Total	
1.600 Kg	Rp 7.020	Rp 11.232.000	

Sumber : Data Primer, diolah **Pembahasan hasil penelitian**

Dari hasil penelitian yang dilakukan Rp 7.800 oleh penulis, setelah menghitung harga (Rp 390 pembelian produk *salam* pada BMT Matahari Artha Daya. Mendapati ketidak samaan perhitungan harga pembelian produk *salam* (RP 234 pada BMT Matahari Artha Daya dengan perhitungan yang menggunakan rumus dari Bank Indonesia.

Berdasarkan hasil penelitian tersebut, dalam menentukan harga pebelian produk salam pada BMT Matahari Artha Daya tidak menggunakan rumus yang di gunakan Bank Indonesia dalam menentukan harga pembelian produk salam. Dalam menentukan harga

pebelian produk salam, BMT Matahari Artha Daya hanya mengurangkan antara harga jual dengan *margin* yang diinginkan. perhitungan diatas, harga pembelian produk salam pada BMT Matahari Artha Daya lebih tinggi dari hasil perhitungan menggunakan rumus dari Bank Indonesia apabila dalam perhitungan yang menggunakan rumus dari Bank Indonesia menggunakan range tertinggi, karena pada Bank Indonesia terdapat pengurangan Operational cost portion (Porsi harga operasional) dan Risk provision (Ketentuan resiko) dari harga jual. Tetapi apabila menggunakan range terendah, harga pembelian produk salam akan lebih tinggi dari BMT Matahari Artha Daya.

Pada BMT Matahari Artha Daya tidak menggunakan rumus dari Bank Indonesia karena pada BMT Matahari Artha Daya sudah ada potongan admistrasi dari jumlah plafon. Hal ini bertujuan sebagai strategi pemasaran. Potongan administrasi tersebut dilakukan pada saat pencairan pembiayaan, jadi pada total harga pembelian produk *salam* akan terlihat lebih tinggi.

Pada BMT Matahari Artha Daya terdapat dewan pengawas syariah. Hal ini bertujuan untuk mengawasi pembiayaan yang dilakuakan oleh BMT Matahari Artha Daya tidak merugikan salah satu pihak, karena dalam prinsip syariah dari kedua belah pihak tidak ada yang dirugikan. Oleh karena itu BMT Matahari Artha Daya diperbolehkan menggunakan perhitungannya sendiri, tidak menggunakan rumus dari Bank Indonesia.

Apabila diuraikan dari total perhitungan pembelian produk *salam* pada BMT Matahari Artha Daya dengan Bank Indonesia sebagai berikut :

1. Total perhitungan harga pembelian produk *salam* pada BMT Matahari Artha Daya.

Tabel 4.7 Total Harga Pembelian Yang Diterima Nasabah

1	Sandah Piatro	Rp 5.750.000			
2.	Potongan Administran		(Np 115.000)		
).	Pembinyasa Yang Diterima Nasabab				Rg 5.635,000
6.	Total Horpe Pembelian	Rp 11.680.000			
1	Pembayana Plahu		Fig. 5-710.000		
ń.	Keuntungan Nasabah			Bp 5.930.000	
Τ.	Selish Funish Plates. Dengas Funish Pembigyasa			(Rp 111 000)	
6.	Keuntungso Berniti Nasabah				Bp: 5.813.000
	Total Harm	Pembelian Yang	Dingrium Nasah	uh.	Rp11.450,000

- Total perhitungan harga pembelian produk salam menggunakan rumus dari Bank Indonesia.
 - Range tertinggi:

Tabel 4.8

Jumlah	Harga Pembelian	Total	
1.600 Kg	Rp 7.020	Rp 11.232.000	

Sumber : Data Primer, diolah

- Range terendah:

Tabel 4.9

Jumlah	Harga Pembelian	Total
1.600 Kg	Rp 7.254	Rp 11.606.400

Sumber: Data Primer, diolah

KESIMPULAN DAN SARAN

Kesimpulan

Berdasarkan penelitian yang telah penulis laksanakan pada BMT Matahari Artha Daya Tulung Agung, maka penulis dapat mengambil kesimpulan sebagai berikut:

Dari perhitungan antara **BMT** Matahari Artha Daya dengan Bank Indonesia terdapat ketidak samaan perhitungan antara **BMT** Matahari Artha Daya dengan perhitungan yang dilakukan oleh Bank Indonesia, dari hasil perhitungan tersebut terdapat selisih hasil perhitungan harga jual pada BMT Matahari Artha Daya dengan Bank Indonesia terhadap harga pembelian produk salam.

Apabila BMT Matahari Artha Daya menggunakan rumus yang digunakan Bank Indonesia dalam menentukan harga pembelian produk salam, keuntungan yang didapat BMT Matahari Artha Daya akan lebih tinggi, kerena ada penguranagan Operational cost portion (Porsi harga operasional) dan Risk provision (Ketentuan resiko) dari harga jual. Akan tetapi pada BMT Matahari Artha Daya tidak mengguakan rumus dari Bank Indonesia karena pada BMT Matahari Artha Daya sudah ada potongan admistrasi dari jumlah plafon. Hal ini bertujuan sebagai strategi pemasaran. Potongan administrasi tersebut dilakukan pada saat pencairan pembiayaan, jadi pada total harga pembelian produk salam akan terlihat lebih tinggi.

Saran

Beberapa saran yang dari penulis yang dapat diajukan dari hasil penelitian ini yaitu :

- 1. Diharapkan bagi BMT Matahari Artha Daya dalam melakukan perhitungan pembelian harga produk salam menngunakan rumus yang digunakan Bank Indonesia. Karena Bank Indonesia adalah lembaga keuangan tertinggi di Indonesia, yang mempunyai tujuan tunggal yaitu mencapai dan memelihara kestabilan nilai rupiah dan mempunyai tugas menetapkan dan melaksanakan kebijakan moneter, mengatur dan menjaga kelancaran sistem pembayaran, mengatur dan mengawasi lembaga keuangan.
- 2. Apabila BMT Matahari Artha Daya dalam perhitungan pembelian produk salam menggunakan rumus dari Bank Indonesia, potongan administrasi 2% dari nilai plafon dihilangkan. Karena pada rumus Bank Indonesia sudah ada penguranagan Operational cost portion (Porsi harga operasional) Risk provision dan (Ketentuan resiko) dari harga jual. Apabila potongan administrasi tidak dihilangkan, harga jual produk salam akan lebih rendah dan merugikan bagi petai.

DAFTAR PUSTAKA

- Arifin Zainul (2009), *Dasar-dasar Manajemen Bank Syariah*, Tangerang, Azkia Publisher.
- Ascarya (2008), *Akad Dan Produk Bank Syariah*, Jakarta, PT Raja Grafindo Persada.
- Bank Indonesia (2007), *Training Of Trainer* (*TOT*) *Perbankan Syariah*, Jakarta, Zava Consulting.
- Kasmir (2009). Bank Dan Lembaga Keuangan Lainnya, Jakarta, PT Raja Grafindo Persada.
- Muhammad (2005), *Pengantar Akuntansi*Syariah, Jakarta, Salemba Empat.

- Wiyoto Slamet (2005), Cara Mudah Memahami Akuntansi Perbankan Syariah, Jakarta, PT Gasindo.
- Yaya at all (2009), *Akuntansi Perbankan Syariah*, Jakarta, Salemba Empat.
- Muhammad Syafi'i Antonio (2001), *Bank Syariah Dari Teori Ke Praktek*, *Jakarta*, Gema Insani.
- Djoni S. Gozali, Rahmadi Usman (2010), *Hukum Perbankan*, Jakarta, Sinar Grafika.